



LE CEVAA propose à ses clients deux solutions d'assistance technique en fonction de leurs besoins.

### Compétences

- Identification de vos besoins
- Compréhension de votre problématique en
- vibro-acoustique, fiabilité que ce soit sur de l'essai ou du calcul.
- Ressources dédiées mises en place pour y répondre:
  - Spécialistes Vibration/Acoustique/Fiabilité
  - Logistique
  - Moyens techniques

### Applications

- Mise à disposition de techniciens, d'ingénieurs métier intervenant au sein de la structure client pour une durée déterminée.
- Un reporting en temps réel des projets vibro-acoustique pilotés dans vos services.
- Interaction avec les équipes et compréhension accrue des méthodes de fonctionnements techniques et administratives client.

## ASSISTANCE TECHNIQUE

### Vos projets, nos solutions

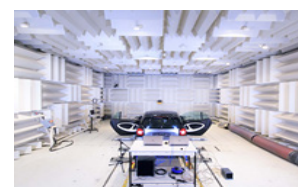
*L'apport en résidence d'experts CEVAA.  
L'apport de compétences et de moyens,  
en adéquation avec le besoin spécifique  
client.*



Vibromètre Laser 3D



Pots vibrants



Chambre Semi-Anéchoïque

## Un programme adapté à vos besoins

- Fonctionner en mode projet et vous accompagner à la définition et planification de livrables.
  - Mise à disposition ponctuelle de personnel, avec ou sans matériel:
- Un ingénieur vibro-acoustique qui intervient 2 jours par semaine pendant 6 mois
- Créer une synergie entre les différents intervenants du projet et mettre, au profit du client, les compétences humaines et techniques du CEVAA (Vibrométrie laser à balayage 3D, chambre semi-anéchoïque, etc.)

## E xemple

### Liste non exhaustive du matériel disponible

Systèmes d'acquisitions  
Grand capacité de voies de mesures  
Marteaux d'impact  
Source acoustique avec mesures de débit  
Licences LMS  
Capteurs (accéléromètres, microphones,

### Aptitudes et points forts

Diagnostic  
Consolidation du planning  
Intégration du projet  
Roulage  
Permis piste

### BACK OFFICE TECHNIQUE

## R éalisation

### Exemple d'une missions réalisée pour un client dans le domaine de la Défense

#### Problématique

Notre client ne maîtrise pas le domaine de la **vibro-acoustique** et souhaite vivement intégrer cette spécialité au sein de la conception même de ses produits.

#### Etat des lieux

Compréhension du produit client, des attentes par rapport à ce dernier et, **anticipation des attentes des produits futurs**. Mise en place d'un suivi et d'interventions au sein d'équipes projets:

- Objectif: Intégrer la NVH (Noise, Vibration & Harshness) en début de développement

#### Finalité

Attentes comprises grâce aux **interventions planifiées et organisées** dans le temps entre le CEVAA et le client. Détermination des essais à réaliser au juste nécessaire pour répondre aux attentes du programme et obtenir les données d'entrée techniques.

Remise de préconisations pour les futurs cahiers des charges.

- Résultat: Une amélioration du niveau vibro-acoustique sur les produits.

**L'avantage client par rapport à la prestation du CEVAA est, notre capacité à nous adapter en fonction du budget et, l'apport de solutions personnalisées en fonction de l'objectif final que veut atteindre le client.**

L'assistance technique spécialisé "Matériaux"



[www.analyses-surface.com](http://www.analyses-surface.com)

Directeur Commercial - Fabrice FOUQUER - 06.74.41.59.69 - f.fouquer@cevaa.com

Ingénieur Commercial - Ludovic BARBEAU - 06.95.92.30.31 - l.barbeau@cevaa.com

CEVAA - Technopôle du Madrillet - 2, rue Joseph Fourier - 76800 St-Etienne du Rouvray

Tél: 02.32 .91.73.50 / Fax: 02.32.91.73.59

[www.cevaa.com](http://www.cevaa.com)

